

পরিমাণ বাড়ে এবং দাম কমলে জোগানের পারমাণ করে। আচর্জে জোগান রেখা।  
বিভিন্ন দামে ফার্ম যে বিভিন্ন পরিমাণ দ্রব্য বিক্রি করতে চায় তার সঞ্চারপথকে বলে জোগান রেখা।  
কোন্ দামে ফার্ম কী পরিমাণ বিক্রি করতে চায় তা এই জোগান রেখা থেকে জানা যায়। অন্যদিকে, বিভিন্ন  
পরিমাণ দ্রব্য উৎপাদন করতে ফার্মের যে ব্যয় পড়ে, তাদের সঞ্চারপথকে বলে ব্যয় রেখা। কোন নির্দিষ্ট  
পরিমাণ দ্রব্য উৎপাদন করতে ফার্মের কী পরিমাণ ব্যয় পড়বে তা এই ব্যয় রেখা থেকে জানা যায়। এই ব্যয়  
রেখা থেকেই পূর্ণ প্রতিযোগিতামূলক ফার্মের জোগান রেখা টানা যায়। আরও নির্দিষ্ট করে বলতে গেলে, পূর্ণ  
প্রতিযোগিতামূলক ফার্মের MC রেখা থেকে আমরা ফার্মের জোগান রেখা পেতে পারি। তবে ব্যয় রেখা  
থেকে জোগান রেখা পাওয়া গেলেও ব্যয় রেখা ও জোগান রেখা এক বিষয় নয়।

থেকে জোগান রেখা পাওয়া গেলেও ব্যয় রেখা ও জোগান রেখা এক বিষয় নয়।  
পূর্ণ প্রতিযোগিতামূলক বাজারে ফার্মের স্বল্পকালীন ভারসাম্য থেকেই আমরা ফার্মের স্বল্পকালীন জোগান  
রেখা নির্ণয় করতে পারি। বিষয়টিকে 4.6 নং চিত্রের সাহায্যে ব্যাখ্যা করা যেতে পারে। এই চিত্রে আমরা AC  
রেখা নির্ণয় করতে পারি। বিষয়টিকে 4.6 নং চিত্রের সাহায্যে ব্যাখ্যা করা যেতে পারে। এই চিত্রে আমরা MC  
ও AVC রেখা এঁকেছি। এই দুই রেখার মধ্যে উল্লম্ব দূরত্ব হল AFC। চিত্রে আমরা MC রেখাও টেনেছি।

